



Branchenexperte
Walter Missing

Klare Konzepte gegen Banken-Druck

Die Ausgangssituation für den deutschen Autohandel könnte zu Beginn dieses Jahres kaum schlechter sein: Die Kunden strömen nur dank staatlicher Kaufanreize in die Autohäuser, die Rendite ist im Keller, zahlreiche Insolvenzen drohen. Dementsprechend negativ ist die Beurteilung des Automobilhandels durch die Banken, die ohnehin von der Wirtschafts- und Finanzkrise gebeutelt sind. Die Institute wollen einerseits ihre an die Betriebe vergebenen Blankokredite sichern oder sogar abdrücken. Andererseits akzeptieren sie ein klares Zukunftskonzept der einzelnen Unternehmen als Voraussetzung einer weiteren Zusammenarbeit.

Walter Missing, Geschäftsführender Gesellschafter der Potsdamer Unternehmensberatung Fahr Herrmann Missing, rät dem Handel deshalb, dieser schwierigen Situation mit entschlossenen Maßnahmen und klaren Konzepten zu begegnen. "Jedes Unternehmen hat versteckte Reserven, die mobilisiert und in ein Zukunftskonzept eingebracht werden sollten", sagt der anerkannte Branchenexperte.

Walter Missing gilt als pragmatischer Sanierungs- und Restrukturierungsberater und hat mit seinem Spezialistenteam, das ausschließlich aus erfahrenen Branchenleuten besteht, bereits für zahlreiche Automobilbetriebe tragfähige Fortführungs- und Zukunftskonzepte erarbeitet und umgesetzt. Er hat breite Erfahrung im Umgang mit Herstellern und Banken und begleitet die Unternehmen zu den Bankengesprächen. Unabhängig davon ist er als Referent für die AUTOHAUS akademie tätig. (AH)

Nähere Informationen zum Beratungskonzept von Fahr Herrmann Missing erhalten Sie auf **dieser Website**. Auszüge aus Walter Missings aktuellem Vortrag "Perspektiven 2009" sind unten in der Downloadbox abrufbar.